



2022

株式会社
アールテクノ
会社説明会

会社概要

- 社号 株式会社アールテクノ
- 設立 1995年4月5日
- 資本金 99,998,000円
- 代表取締役 吉山 慎二
- 従業員数 359名 (グループ全体)

沿革

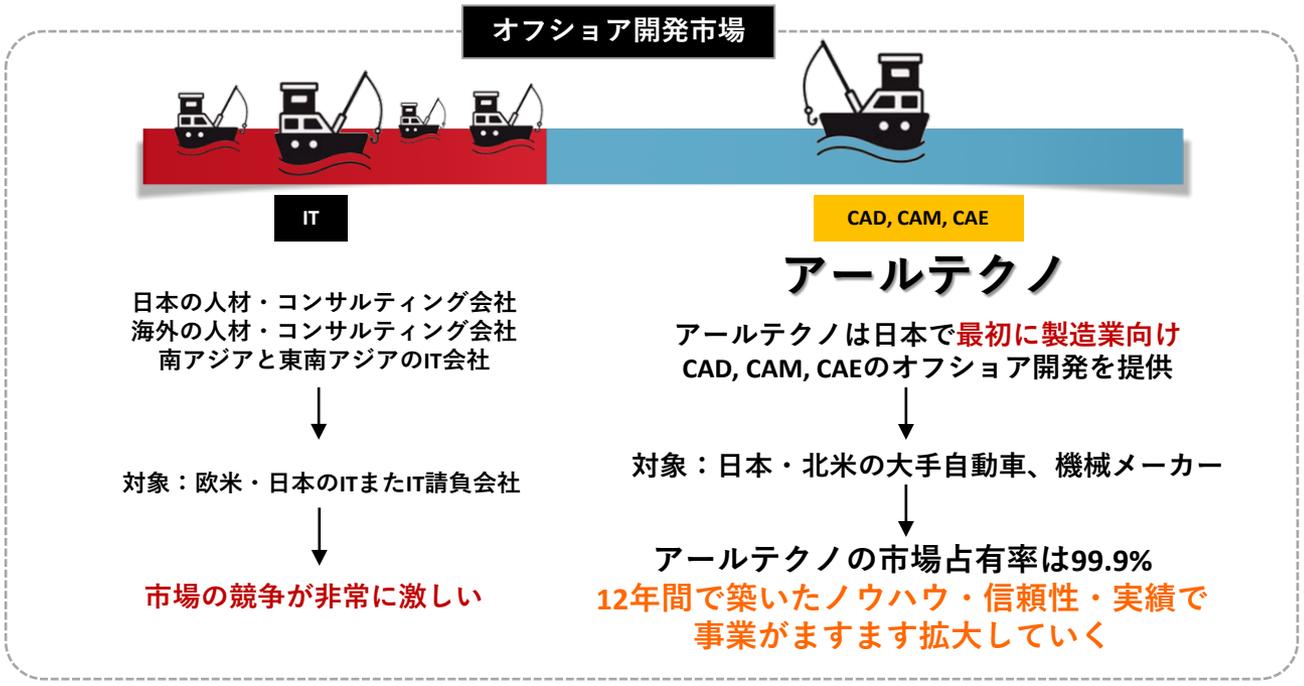
- 1995年4月 東京都国立市富士見台2丁目16番4号において、3DCAD/CAM、工作機械の販売、サポート、トレーニング提供を目的として創業。
- 2002年12月 「一般労働者派遣事業認可」(般13-150051)を取得。製造メーカーの設計開発部門向けに設計技術者派遣業務を開始。
- 2003年6月 本店を東京都国立市富士見台2-14-1ロフティ国立に移転。
- 2005年6月 インド事務所を支店に昇格。技術者派遣ビジネス、オフショア開発開始。
- 2006年3月 3DCAD設計技術者の派遣、中部中京地区へのシステム販売を目的としてハイテック株式会社(名古屋市)を買収。名古屋支店内にハイテック株式会社を併設。
- 2006年11月 ベトナム・ホーチミンに現地法人設立。技術者派遣ビジネス、オフショア開発を開始。
- 2008年9月 当社ビジネスモデルをインド国内で確立させるために、支店を昇格させインド・チェンナイに現地法人を設立。
- 2016年1月 ベトナム、ホーチミンにホーチミンテクノセンター2号館設立。
- 2016年12月 ベトナム、ホーチミンにホーチミンテクノセンター3号館設立。
- 2018年2月 ベトナム、ホーチミンにホーチミンテクノセンター4号館設立。
- 2019年8月 ホーチミンテクノセンター1号館 & 3号館を統合し、NEWテクノセンター1号館を設立。4号館を新3号館に改名。
- 2019年8月 フィリピン・マカティに現地法人設立。



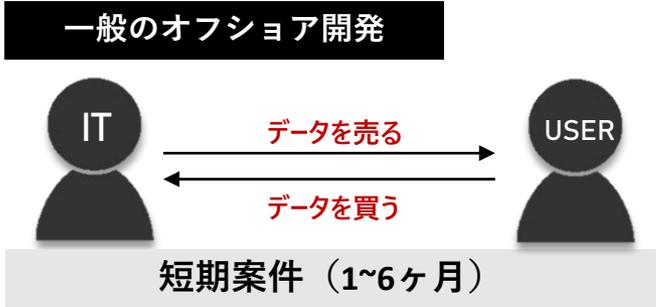
■ アールテクノのビジネスについて



ビジネスの割合

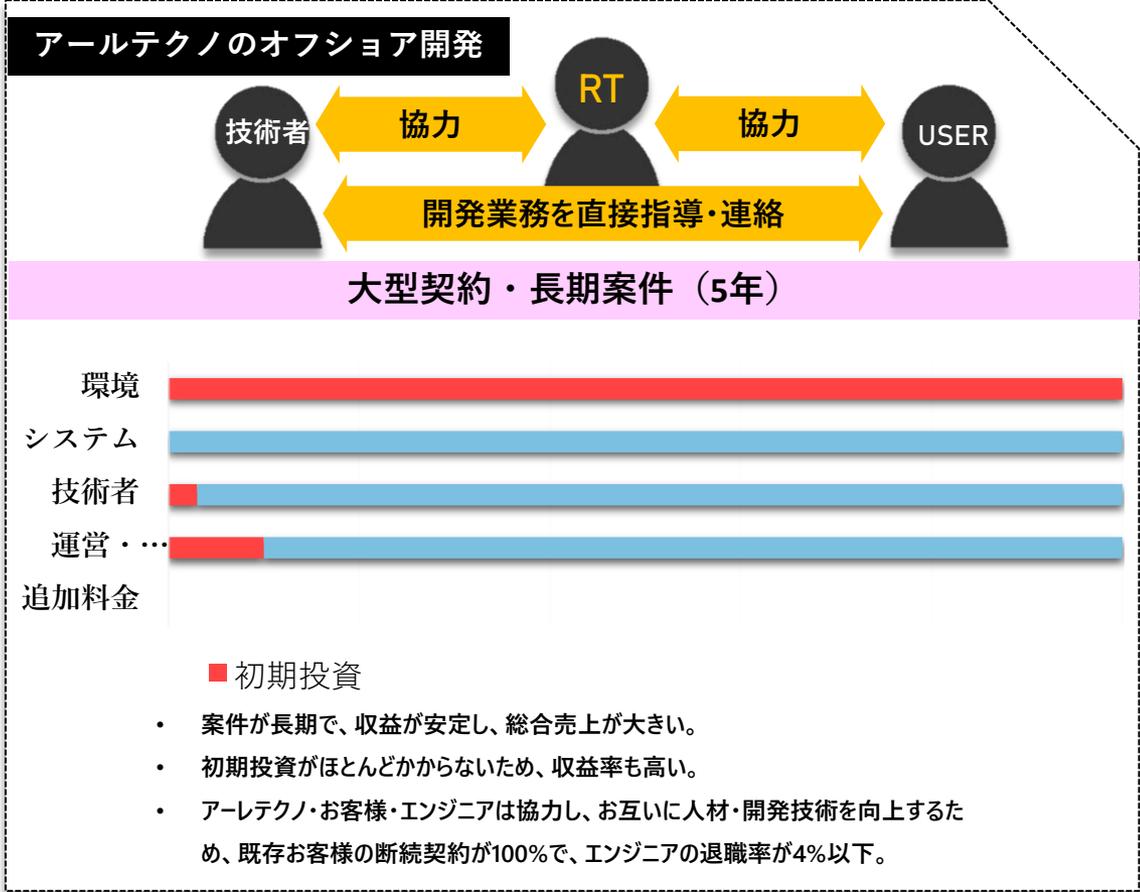


■ アールテクノのオフショア開発の特徴



■ 初期投資

- 案件が短期で、総合売上が少ない。
- 初期投資に対して、収益率が低い。
- 競争が激しいため、断続契約率が不安定
→エンジニアの離職率が高い。



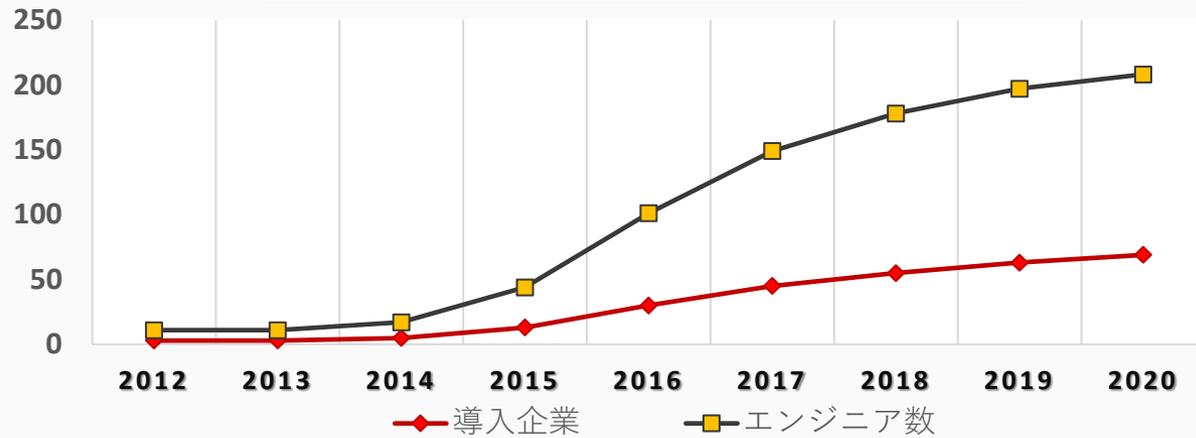
■ 初期投資

- 案件が長期で、収益が安定し、総合売上が大きい。
- 初期投資がほとんどかからないため、収益率も高い。
- アールテクノ・お客様・エンジニアは協力し、お互いに人材・開発技術を向上するため、既存お客様の断続契約が100%で、エンジニアの退職率が4%以下。

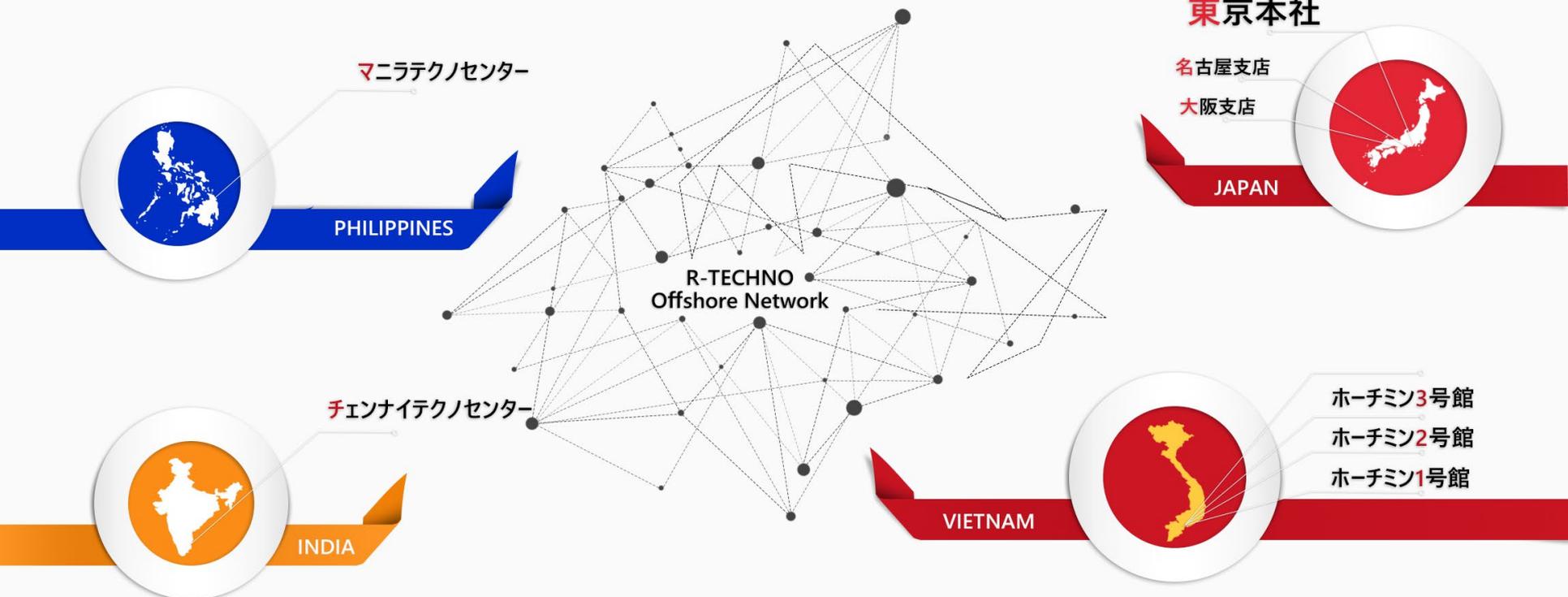
アールテクノ・エンジニア・ユーザー

全てに対してメリットが高いのがアールテクノのオフショア開発！

アールテクノオフショア開発の成長率



アールテクノの拠点



募集職種

FRONT OFFICE



ATTACKER

MIDDLE OFFICE



ENHANCER

BACK OFFICE



DEFENDER

入社後はENHANCERやDEFENDERで
社内のことを勉強するところから
スタートします！

ATTACKER

①テレアポ

HP等から製造業の担当者にアポイント！
遠隔打ち合わせ/訪問でオフショア開発を
お客様へアピール！



②契約締結



お客様と複数回の打ち合わせ後、契約を交したら
面接候補者を選抜し、お客様とベトナムへ！

現地開発ルームの様子を案内したり、
エンジニア面接をサポートします！



お客様専用開発ルームにPCや設計ソフトなどを準備。
面接に合格したエンジニアが現地ベトナムで働き始めます！

③オフショア開発 スタート！



アタッカーは、テレアポから、実際のスタートまでの一連の流れを担当します。
多くの案件を同時進行で行うため、マルチタスクのスキルが求められます。

ベトナム出張へ
出発！



ENHANCER

◆エンジニアマネジメント

ベトナムやインド、日本国内で働くエンジニアを多方面からサポート！

◆リサーチ・マッチング

お客様の要望に沿ったエンジニアを探して、面接までフォロー！

◆業務推進

様々な観点から更に改善出来ることがないか考え、企画・提案します。

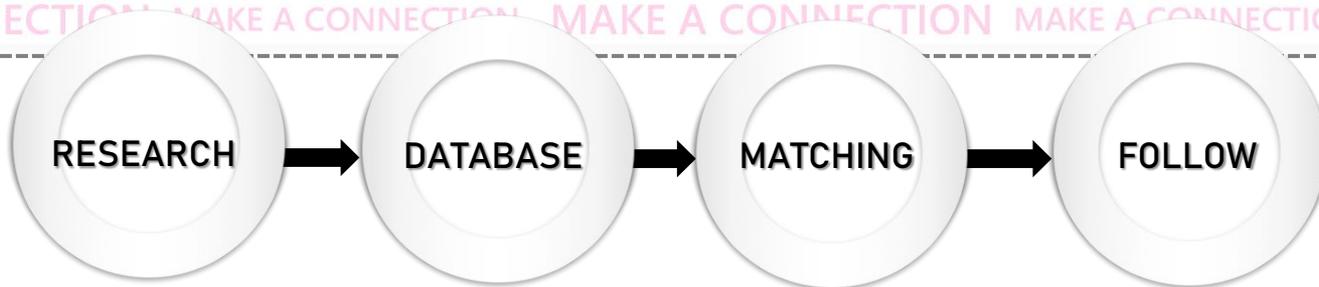
◆ATTACKERフォロー

見積や契約書の作成、企画書準備、新規開拓のためのフォロー業務など、さまざまな業務を幅広く担当します。



エンハンサーは、主にATTACKERのフォローとして様々な業務を担当します。
それぞれの業務について、1つずつご紹介します。

リサーチ&マッチング



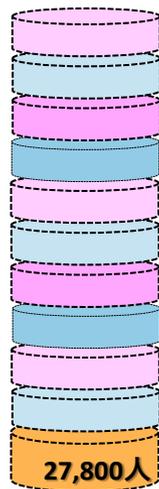
➤ 求人媒体に募集案件を掲載します。



➤ SNSを活用して求職者に募集情報・条件を届けます。



➤ エンジニアにエンジニアを紹介してもらうために独自のネットワークを作ります。



※2021年3月時点



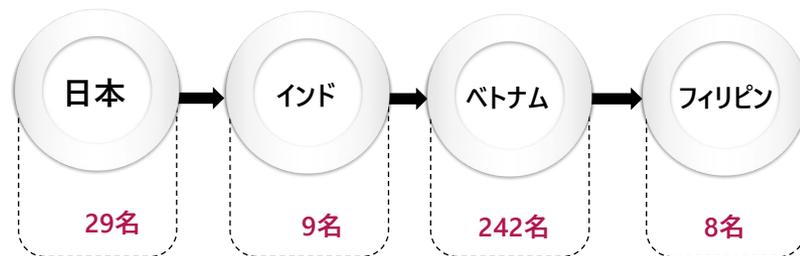
履歴書チェック、本人と直接話し、スキルを確認しながら、案件ごとのマッチングを行います。



面接日程を連絡し、サポートします。



アールテクノが保有するエンジニアの履歴書データベースから、お客様の要望に合ったエンジニアを探し、面接に参加する候補者を集め、合格者が決まるまでフォローします。



← 288名 →

※2021年3月時点

エンジニアが安心して業務をするために、定期的にヒアリングを行い、業務環境に関する様々な要望・悩みを解決します。

1. 管理者としてエンジニアをサポートする！

- 就労ビザの申請対応
- 入国手続と住居準備
- オリエンテーション実施
- 定期訪問・電話で状況ヒアリング
- 家族の来日時フォロー

2. エンジニアと一緒に仕事を楽める！

- エンジニアのモチベーションを高めるために、社員旅行・サッカー大会・バドミントン大会などのイベントを企画し、実施する

エンジニアが安定稼働すれば、お客様から安心して仕事を任せただけなので、
マネジメントはオフショア開発事業に大きく貢献するポジションです！！

DEVELOPMENT
業務推進

オフショア開発の
効果・効率には不安を
感じていないか？

外国人エンジニアの
スキルが足りない？
離職率が高い？

USER

企画・課題解決

- 新規ユーザー取得数をUPさせる
- 既存ユーザーの満足度をUPさせる
- ユーザーとエンジニアの関係を改善する
- お客様にアールテクノエンジニアをもっと理解してもらう



R TECHNO

企画

- 事業拡大、収益率をUPさせる
- 国内外での知名度をUPさせる
- 業務効率をUPさせる
- 社員のモチベーションをUPさせる

仕事は安定しているか？

スキルUP,技術を磨くことや
新たな経験はできるのか？

福利厚生は充実しているか？
他社と比較し待遇は
どうか？

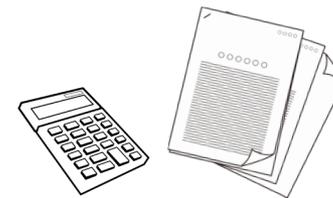
ENGINEER

企画・課題解決

- エンジニアの満足度・安心感をUPさせる
- 離職率を下げるには
- ユーザーとエンジニアの関係を改善する
- 会社と共に成長していく

DEFENDER

■ 事務業務 ■



TO:お客様 

- 請求書作成
- 契約書送付・管理

TO:エンジニア 

- 給与計算業務
- 社宅管理
- 社会保険手続き
- 健康診断手配
- 年末調整
- 出張精算

TO:社内 

- 入金確認
- 会議資料作成
- 海外出張手配

いわゆる一般事務、営業事務と呼ばれるような業務から
オフショア開発に関するアールテクノならではの業務まで
幅広く業務を担当し、各部署を裏側から支えるお仕事です。



ディフェンダーはバックオフィスで行う事務業務を担当します。
会社、オフショア開発の事業を裏側から支えていくお仕事になります。

採用情報

募集概要

□ 職種：

総合職 (Attacker, Enhancer, Defender)

※入社後はまずEnhancer/Defenderの業務を担当していただきます。
その後、適正・希望を考慮し、Attacker含め配置変えあり

□ 勤務地:

【東京本社】

東京都国立市富士見台2丁目14-10フティ国立 5F
JR南武線 谷保駅徒歩5分

【大阪支店】

大阪府大阪市淀川区西中島3丁目10-13 新大阪物産ビル7F
大阪市営地下鉄御堂筋線 西中島南方駅徒歩5分

【名古屋支店】

愛知県名古屋市中区栄一丁目29番29号シモン10栄 2F
名古屋市営地下鉄鶴舞線 大須観音駅徒歩7分

□ 勤務時間：

8：45～18：00

(休憩12:00～13:00, 15:00～15:15 計75分)

給与・福利厚生

◆ 給与 : 短大卒・大卒 月給 225,000円

◆ 諸手当 : 交通費 (月額3万円まで)

◆ 残業手当 : 別途全額支給

◆ 住宅手当 : 当社規定により支給

◆ 昇給 : 年1回

◆ 休日休暇 : 完全週休2日制 (土、日)

祝日

夏季休暇

年始年末休暇

◆ 有給休暇 : 年次有給休暇 (初年度10日)

慶弔休暇など

◆ 保険 : 健康保険、厚生年金保険、

雇用保険、労災保険

◆ 試用期間 : 3か月 (その他労働条件は変更なし)